

# 国睿科技股份有限公司

## 2021年度业绩说明会召开情况总结

国睿科技股份有限公司（以下简称“公司”）于2022年5月20日上午10:00-11:00在全景网投资者关系互动平台（<https://ir.p5w.net/c/600562.shtml>）以网络互动方式召开公司2021年度业绩说明会。本次说明会相关情况如下：

### 一、本次业绩说明会召开情况

2022年5月20日，公司董事长李浪平先生，董事、总经理黄强先生，独立董事徐志坚先生，副总经理、董事会秘书薛海瑛女士，财务总监朱铭女士出席了本次说明会，与投资者进行互动交流和沟通，就投资者关注的问题在信息披露允许的范围内进行了回答。

### 二、2021年整体经营情况介绍

董事、总经理黄强先生介绍有关情况：2021年，国睿科技经营层围绕董事会年度目标，聚焦主责主业扎实推进公司经营发展，较好地完成了年度经营目标和重点任务，实现“十四五”良好开局。

在雷达装备及相关系统方面，积极开拓中东、中亚、非洲等新兴市场，多个重大项目顺利签约；2021年中标民航空管局空管雷达招标项目，巩固空管监视雷达市场龙头地位；C波段相控阵天气雷达在军用领域取得重大突破，本次中标是公司“十四五规划”全谱系雷达战略布局的重要一步；中标某军种短临预报系统项目，为公司后续获取更大规模订单奠定了坚实基础。

在工业软件及智能制造方面，“REACH”品牌自主工业软件业务快速发展，新签合同达到历史最高水平；自主PLM产品首次进入船舶行业，MBSE、透明工厂等进入航空、核工业；自主化数字化工艺项目获得规模化应用，智慧企业解决方案应用更趋成熟；智能车间业务、企业数据资源治理等新兴业务成功获得多个订单，新业务推广成效显著，为公司工业软件快速发展打开新的局面。

在智慧轨交方面，中标南京9#一期工程信号系统项目，自主化CBTC信号系统再获应用业绩；中标南通市城市轨道交通信息化项目，智慧轨交新市场开拓取得重要进展；取得南昌3#工程信号系统维保、宁句线生产云平台维保等项目，轨交业务向产业链后端延伸。

2021年，公司立足新发展阶段、贯彻新发展理念、融入新发展格局，积极开展“十四五”战略规划编制工作，通过规划引领产业发展；聚焦业务发展，加强自主创新，持续推动经济运行管理体系优化工作，加强全面预算管理和计划管控能力，进一步提升公司运营效率和运营质量；持续开展业务流程优化和制度修订完善工作，落实全面风险管理责任，切实有效防范应对经营风险；进一步改进绩效管理体系，充分发挥绩效管理的导向和激励作用；持续加强质量安全体系建设与运行管理，全面落实各项质量安全生产保障措施，全年实现“安全生产零事故”目标；坚持协同发展理念，2021年公司对重组注入的国睿防务、国睿信维两家公司进行统一化、规范化管理，指导两家公司持续完善内控建设；公司内部整合雷达板块协同发展，有效提升了公司高端雷达的市场能力、研发能力，重组整合效果良好。

### 三、本次说明会投资者提问及公司答复情况

**问题 1:** 目前无人机在战争中作用越来越重要，侦测和防御这类目标变得异常重要，也有很大的市场需求，公司是否有考虑在研发反无人机领域加大投入，升级原有反无人机系统或开发更强的反无人机装备

**回复:** 公司生产的反无人机产品可在城市复杂场景下探测识别处置低小慢目标，具有较强的准确测量与目标识别能力，可为各类反无拦截处理系统提供高精度、高稳定的目标指示或制导信息，在安防和机场空域警戒等领域具有很好的应用前景，在国内外均已形成良好的销售。未来将根据市场和客户需求，在现有成果基础上加大投入，进一步迭代升级。

**问题 2:** 董事长好，已经是 2022 年了，公司的十四五规划应该已经确定，是否对可以介绍一下公司的发展规划？

**回复:** 公司将以“建设具有全球竞争力的世界一流企业”为愿景，坚持“军工电子主力军、网信事业国家队、国家战略科技力量”的使命定位，聚焦主责主业，持续提升关键核心技术自主创新能力；以新一代网络信息技术为核心驱动力，促进工业互联网技术与高端装备制造相融合，提升雷达装备及相关系统的数字化、智能化水平；利用自主工业软件、大数据技术，构建基于智能制造、智慧轨交等行业数字化应用生态，延展产品增值服务，实现“产业数字化、数字产业化”目标。

**问题 3:** 综合看，世界疫情已大大缓解，不少国家疫情的影响已很小，为什么 2022 年对外军贸的交付结算仍存在比较大的不确定性（5.12 机构调研）？累积的 2020 年、2021 年外销结算是否较多？

**回复：**您好！感谢您的提问。5月12日机构调研所说的2022年交付结算不确定性主要是从当前国内外新冠疫情的不确定性角度进行阐述。公司上下正在努力采取措施克服疫情影响以加快军贸产品的发运交付速度，经过公司的努力，2021年以来公司出口军贸交付结算已呈逐步回升趋势，我们和各位投资者一样，希望2022年全球疫情如愿得到控制，保障公司业务的正常开展。

**问题 4：**号称中国雷达第一股，国之重器睿顾天下。现在的股价，请问董事长有何感想，如何做好市值管理，谢谢。

**回复：**二级市场的股价走势会受到多个方面因素的影响，最近公司股价走势较弱，但是我们相信通过持续提升公司内在价值、保持业绩稳定增长，长期来看股价最终还是会反映公司内在的价值，公司将持续提升价值创造能力和发展质量，进一步加强与投资者的沟通交流，增进投资者认同，促进价值实现，以更高质量、更可持续、更为安全的发展成果回报股东。

**问题 5：**董事长你好！请问今年国睿防务的订单相对于去年如何？谢谢

**回复：**您好！感谢您的提问。公司通过参加世界雷达博览会、团组出访等多种形式开展雷达产品推介和市场营销，积极开拓中东、中亚、非洲等新兴市场军贸业务，推动开展雷达试用、商务洽谈等工作，业务拓展进展良好，多个重大项目顺利签约。

**问题 6：**22年是否会有十四所优质资产注入

**回复：**作为控股股东经营发展的板块上市平台，国睿科技承担着产业化、证券化的重要功能，未来公司将以十四五

发展战略规划为指引，积极提升利用资本市场的能力，进一步加强与控股股东协同发展，通过内生外延双轮驱动促进公司主业快速发展，提升公司核心竞争力和盈利能力以及控股股东资产证券化率。后续如有注入的相关事项，公司将严格按照规定及时披露相关信息。

**问题 7：**我们发现公司目前仍然存在较大的关联交易，想咨询一下独董对公司关联交易必要性和合理性的看法？

**回复：**您好！感谢您的提问。重组之后，公司确实存在较大额度的关联交易事项，我们独立董事对此一直予以关注，我们认为公司相关日常关联交易属于公司的必要业务范围，是公司开展日常生产经营活动的需要。关于定价方式我们也做了认真审核，认为定价方式符合相关法律、法规及规范性文件的规定，开展相关日常关联交易符合公司和全体股东的利益，不存在损害公司及股东利益的情形。我们作为独立董事会持续关注公司关联交易事项，保护中小投资者权益。

**问题 8：**目前工业软件向软硬件结合的趋势，信维在这方面是如何发展的，是否有软件集成入芯片，以芯片或者装备形成销售

**回复：**工业软件可分为研发设计、生产控制、运营管理、嵌入式软件等几大类别，公司在研发设计、生产控制、运营管理领域均有自主研发的高质量软件产品，但目前暂未涉足嵌入式软件领域。

**问题 9：**看 2020 年、2021 年年报，外贸的收入都只有 600 万，为什么黄总经理认为“2021 年以来公司出口军贸交付结算已呈逐步回升趋势”？谢谢！@黄强总经理

**回复：**您好！感谢您的提问。公司年报披露的国外收入

是以公司为主体直接出口的业务，而防务公司的军贸雷达产品均通过与国内军贸出口代理公司签订合同对外销售，这部分收入统计在国内收入中。

**问题 10：**2020 年重组的业绩承诺期即将于今年到期，业绩承诺期之后，公司能否继续保持业绩增长？

**回复：**2020 年完成重组以来，公司以防务雷达为代表的高端装备研发能力大幅提升，以自主工业软件为代表的智慧化应用能力快速发展，综合实力、核心竞争力和盈利能力进一步增强，为企业的可持续发展奠定了稳定的基础。十四五期间，国防军费投入呈现持续增长态势，同时国际地域冲突不断升级，军用装备需求旺盛，市场前景良好，国睿防务公司作为军用雷达的重要供应商，将紧抓发展机遇，实现快速发展。作为公司第二大板块的工业软件和智能制造，在数字经济转型的大背景下同样具有良好的发展前景。国睿信维公司经过十余年的发展，已具备研发、制造、管理的全谱系产品，已打造出“REACH 睿知”系列自主化产品，培育了航空、航天、船舶等领域 300 多家高端客户。我们相信国睿科技的未来充满希望，也相信通过经营层和全体干部职工的努力，国睿科技会取得更好的经营成果。

**问题 11：**李董事长您好！作为一个国睿科技的资深粉丝和股民，我经历了周万幸董事长，胡明春董事长，还有您李董事长，但是投资国睿的回报始终不尽人意，作为亚洲第一雷达研究所，希望国睿科技能体现十四所的价值。同时也希望公司管理层通过市值，体现出公司以及十四所的潜在价值，谢谢

**回复：**感谢您长期以来对公司的关心和支持。公司非常

重视价值传播和价值提升工作，未来将围绕“价值创造、价值经营、价值实现”的主链条进一步强化经营管理，提升核心竞争力，提升经营业绩，加强与资本市场和投资者的沟通，促进公司价值实现。

**问题 12:** 信维是否具备国产替代的能力，未来信维的芯片、软件是否有较好的发展？是否有国企或事业单位作为客户，谢谢！

**回复:** 国睿信维 REACH 睿知自主工业软件覆盖研发设计、生产制造和服务保障等不同环节的多个领域，通过多年的产品研发和技术迭代，信维自主工业软件产品已具备完全替代国外同类产品的能力，并已在部分客户中启动以 REACH 睿知自主工业软件替代国外同类产品的具体工作。国睿信维公司作为专注于工业软件的央企控股上市公司，服务的对象主要包括航空、航天、船舶、电子、交通等行业，已积累客户超过 300 家。除了十大军工集团外，国睿信维还为中国商用飞机有限责任公司、中国中车集团有限公司、中国第一汽车集团有限公司等大型央企集团下属科研院所及企业，以及华为、中汽创智科技有限公司、广州汽车集团股份有限公司、宝时得科技（中国）有限公司等民用行业客户提供了产品和服务，积累了众多的产品全生命周期数字化成功案例。

公司 2021 年度业绩说明会具体情况详见全景网投资者互动平台 (<https://ir.p5w.net/c/600562.shtml>)。

本次说明会在投资者积极参与下圆满结束，公司对长期以来关心和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心的感谢！我们也将继续努力，回报各位投资者的支持及厚

爱，后续我们将保持良好的沟通渠道，欢迎广大投资者通过各种形式与我们保持交流和联络。

国睿科技股份有限公司董事会

2022年5月20日